



کاربرگ آمادگی برای مذاکره‌ی بُرد- بُرد

برای اطلاعات بیشتر به این مقاله در وبسایت  **چطور** مراجعه کنید: **مذاکره برد برد؛ توافقی عادلانه**

یادداشت‌ها	ابعاد مذاکره
	اهداف
	بده‌بستان
	گزینه‌ها
	رابطه‌ها
	نتایج مورد انتظار
	پیامدهای برد یا باخت
	قدرت
	راه‌حل‌های ممکن